



Information nur für Vermittler in Deutschland

Vertriebsnews

Dienstag, 10. März 2026

Die Märkte fahren Achterbahn, und jetzt?

Liebe Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner

Über die Medien sind Sie und vermutlich auch Ihre Kunden über das Auf und Ab der Börsen aufgrund des Iran-Krieges informiert. Es ist nur verständlich, dass gerade bei Ihren Kunden Emotionen bzgl. ihres investierten Kapitals aufkommen. Unsicherheit und Angst sind zu spüren und die Frage stellt sich, was zu tun ist?

Sie als Berater/Beraterin sind in solchen Phasen «die Felsen in der Brandung». Wir möchten Ihnen einige Gedanken mitgeben, die Ihnen im Gespräch mit Ihren Kunden vielleicht helfen können.

Wenn man sich die Marktindices anschaut, stellt man fest, dass sie für diese Krisen-Szenario relativ stabil sind. Natürlich mit Unterschieden. Tendenziell lässt sich bisher beobachten: Je grösser der Index umso geringer der Verlust. Der MSCI World z. B. beinhaltet ca. 1 300 Aktien aus 23 Industrieländern. Der DAX, der jeden Abend via TV in die deutschen Wohnzimmer kommt, besteht aus nur 40 Titeln, nur aus Deutschland.

Die meisten Kunden des Schweizer Vermögensdepots haben die Aktienstrategie F gewählt. Die aktuell 19 Positionen bestehen aus ETFs bzw. institutionellen Fonds und investieren in ca. 5 000 Aktien weltweit. «Wer gut streut, rutscht nicht aus», sagt der Volksmund. Richtig, es gilt Risiken zu verteilen. Daher kommt die Strategie F auch mit dieser Krise bis heute gut zurecht und kann Verluste begrenzen. Unsere Asset Manager arbeiten weiter daran, in diesen Bewegungen Risiken zu beherrschen und Chancen, die sich bieten, zu nutzen. Die mittel- und langfristigen Renditen sind deshalb da, wo sie sein sollen.

Nehmen Sie Ihre Kunden an die Hand und erklären Ihnen die bekannte Natur von Aktienkursen. Dass Schwankungen sind völlig normal sind und zum Börsengeschehen gehören. Daraus resultieren Investitionsgelegenheiten, die die Profis suchen und für Anleger nutzen. Genau dieses «Kümmern» und «Erklären» sichert ihre Bestände in schwierigen Zeiten, damit Kunden nicht emotional getrieben in Panik verkaufen. Das könnte sogar Ihre Chance sein, Bestände zu vergrössern.

Die meisten Ihrer Kunden sind noch in der Spar- und Investitionsphase und nehmen z. B. über Sparraten die attraktiveren Einkaufskurse mit. Das sollte sich langfristig bezahlt machen. Tatsächlich haben wir in den letzten Tagen bereits auch einige mittlere Nachinvestitionen gesehen. Den aktiven Beratern, die so ihr Volumen (und ihre Bestandsprovision) steigern, sei Dank.

Wenn Sie Fragen haben oder sich mit uns austauschen möchten, freuen wir uns auf Ihre Mail oder Ihren Anruf.

Weitere Informationen und das Rechentool «[Schweizer Vermögensrechner](#)» finden Sie unter www.schweizer-vermoegensdepot.ch. (Benutzer: SVD | Passwort: SVD2023bzp!)

Einladung: Bleiben Sie informiert und neugierig. Dazu laden wir Sie zu unseren nächsten Webinaren ein. Inhalte und Anmeldung finden Sie [hier](#).

Für weitere Fragen insbesondere zu Kundendepots steht Ihnen unser Service Line Team unter der **gebührenfreien Telefonnummer 00800 0077 7700** gerne zur Verfügung.

Herzliche Grüsse aus Zürich
Ihre bank zweiplus ag



Roland Donder
Director, Head of Sales Germany
roland.donder@bankzweiplus.ch
T +49 (0)170 245 82 65



Oliver Honigmann
Director, Sales Manager Germany
oliver.honigmann@bankzweiplus.ch
T +49 (0)151 414 584 37

Kontakt

Für weitere Fragen erreichen Sie unser Service Line Team unter der E-Mail-Adresse:
ServiceLine@bankzweiplus.ch.

Hinweis: Die vorliegende Vertriebsnews dient ausschliesslich der Information von Vermittlern mit Wohnsitz/Sitz in Deutschland. **Die Kennntisgabe an Privatkunden ist nicht erlaubt.** Die Fondsdepot Bank GmbH ist das zuführende Kreditinstitut in Deutschland. In dieser Eigenschaft nimmt sie die Eröffnungsunterlagen und sonstige Unterlagen von den unabhängigen Vermittlern entgegen, prüft diese auf Vollständigkeit und Plausibilität und übermittelt der bank zweiplus ag diese als Botin. Eine Prüfung der Eignung oder Angemessenheit der Anlage durch die Fondsdepot Bank GmbH erfolgt nicht. Die Anbahnung von Geschäften erfolgt ausschliesslich über die von der Fondsdepot Bank GmbH und der bank zweiplus ag unabhängigen Vermittler. Fondsdepot Bank GmbH, D-95025 Hof, T (09281) 7258-0, F (09281) 7258-46118, www.fondsdepotbank.de.

[Newsletter abbestellen](#)